

Xerobol S.A. nace en 1985 tras adquirir la operación comercial de Xerox Corporación. Desde el año 2005 **Xerobol S.A** ha incrementado el portafolio de productos, soluciones y servicios convirtiéndose en una de las empresas que cuenta con las mejores ofertas tecnológicas del país. Entre otras líneas de negocio, ofrecemos soluciones de valor en aplicaciones de impresión de formato ancho para la industria gráfica.

En esta oportunidad, buscamos ampliar nuestro equipo con un **Ejecutivo(a) Comercial** para realizar la comercialización de **Equipos de Comunicación Gráfica** en el mercado de Santa Cruz.

La persona elegida tendrá como objetivo principal ampliar la cartera de negocios de equipos de Comunicación Gráfica en el mercado local.

Buscamos un **profesional** que cumpla las siguientes características:

1. Formación mínima: **Graduado en Diseño Gráfico, Ingeniería Comercial, Marketing o carreras afines.**
 - Experiencia en ventas: Entre 2 a 5 años en **sector comercial o de artes gráficas.**

El **perfil requerido es el siguiente** una persona analítica, acostumbrada a proponer soluciones, dispuesta a realizar trabajo de campo (calle) el 90% de su tiempo, buenas habilidades de comunicación, elevada orientación al cliente, resolutiva, autónoma y con alto grado de compromiso con la empresa.

Entre otras habilidades debe tener manejo de paquete Office a nivel intermedio – alto. Conocimientos de Inglés a nivel intermedio (no excluyente)

Ofrecemos:

1. Formación inicial y certificación en los productos.
2. Un ambiente de constante aprendizaje, de reto personal y profesional y de trabajo en equipo.
3. Posibilidades reales de crecimiento

Para postular:

Envía tu CV con una carta de presentación en la que detalles tu pretensión salarial, al correo info@xerobol.com o a través de nuestra página web www.xerobol.com en el apartado “Bolsa de Trabajo”, detallando en el asunto **“Convocatoria Ejecutivo Comercial GC”**